



sage

SalesLogix V6.2 - Pocket PC



Principales Funcionalidades

- Gestión de Cuentas y Contactos.
- Gestión de calendario y actividades.
- Gestión de oportunidades.
- Gestión de incidencias.
- Búsquedas y Grupos.
- Marcado rápido.
- Reconocimiento de la escritura manual.
- Integración con Pocket Outlook.
- Múltiples opciones de sincronización.

Sage SalesLogix es una solución CRM (Customer Relationship Management) completa diseñada para que el personal de ventas, marketing y soporte mejore la gestión de los clientes actuales y potenciales.

Sage SalesLogix para Pocket PC extiende SalesLogix a la PDA ofreciendo una gran variedad de funcionalidades, así como todas las ventajas de la comunicación inalámbrica. SalesLogix para Pocket PC proporciona una plataforma móvil robusta para tener acceso inmediato a la información más importante de los clientes.

Las principales funcionalidades de la solución CRM en la PDA

Sage SalesLogix para Pocket PC permite visualizar, modificar y agregar cuentas y contactos, además de agregar notas, programar reuniones, completar

actividades, actualizar oportunidades y revisar la información de los tickets de incidencias de servicio, todo ello desde su PDA.

Permite un acceso rápido a la información clave del cliente mediante filtros en sus búsquedas.

Sage SalesLogix para Pocket PC facilita la gestión total de las cuentas, contactos, oportunidades y tickets desde la PDA. De esta manera, el personal dispondrá en todo momento y en cualquier lugar de información totalmente actualizada.

La información que necesitas tal y como deseas

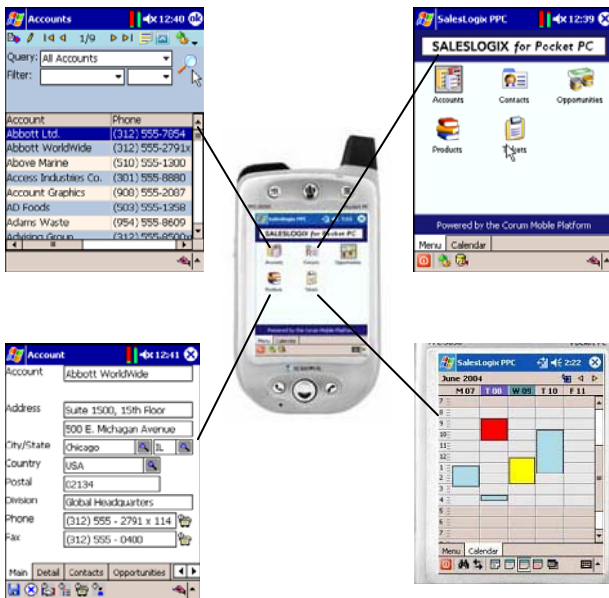
Muchos clientes de Sage SalesLogix lo personalizan para que se ajuste a sus necesidades. Además de la información básica de contactos y cuentas, con Sage SalesLogix para Pocket PC se puede acceder a los datos desde tablas personalizadas, extensiones, listas de selección y otros campos personalizados. Es muy fácil de adaptar mediante herramientas de diseño de interfaz visual.

Muy útil para el usuario final

Sage SalesLogix para Pocket PC reproduce la interfaz familiar de SalesLogix en la PDA, por lo que es fácil de utilizar y no requiere formación adicional para los usuarios.

Ofrece una velocidad y un rendimiento sorprendentes. Las funcionalidades, tales como marcador rápido desde el registro de un contacto, el reconocimiento de la escritura manual y la integración con Pocket Outlook permiten a los usuarios conseguir lo máximo de Sage

SalesLogix, y sacar el mayor rendimiento posible de las ventajas que proporciona una PDA desde el punto de visto del incremento de la productividad.



Múltiples opciones de sincronización

- Sincronización haciendo un solo clic: de manera inalámbrica (GPRS), o mediante conexión a la red a través del PC (ADSL).
- Sincronización con una base de datos de Sage SalesLogix en red o con un Cliente remoto.
- Distribución de los datos y las actualizaciones de la aplicación de manera automática a la PDA.

INFORMACION COMERCIAL:

Madrid: 902 884 884

Barcelona: 902 884 864

www.sagecrm.es

La información contenida en este documento puede ser objeto de modificaciones sin notificación.

ES-HPSLXPocketPCV6.2-2007-10-01

Las principales ventajas del CRM

- Permite introducir y gestionar toda la información de cuentas y contactos, además de las notas e historiales.
- Gestión de actividades en un calendario visual, agregar y gestionar oportunidades y productos.
- Visualizar los tickets de llamada de los clientes y llevar cabo búsquedas, además de crear grupos dinámicos en el Pocket PC.

Plataforma móvil robusta

- Incrementa la eficiencia con la función de marcado rápido y el reconocimiento de la escritura manual.
- Acceso a tablas, extensiones, listas de selección y otros campos personalizados en Sage SalesLogix.
- Permite realizar personalizaciones del cliente móvil.